



振誉时代

2010年06月 (总第十九期)

HAI NAN ZHEN YU PHARMCEUTICAL CO.,LTD.

海南振誉药业有限公司

以诚为本

注重品质

讲求信誉

追求卓越



柜台药物销售技巧

(刘雁河)



销售技巧就是依据顾客心理设计的、巧妙而又简单的、能取得颇为理想销售效果的方法。柜台药品销售的常用技巧包括一般商业销售技巧和对药品销售具有重要意义的特殊技巧。

1. 微笑技巧 这是常见的商业销售技巧，微笑能给顾客送去三春的温暖，能对顾客产生颇大而积极的心理效应，见能以微笑面对顾客的营业员总能取得较好的销售业绩。世界著名推销大师、日本原一平的笑容被誉为“值百万美金的笑容”，他就是靠积日练就的微笑和坚韧不拔的推销精神成为国际扬名的“推销之神”。然而，营业员要时时以微笑面对每一个顾客，是很不容易的，因为有许多来自家庭、自身身体、工作环境等的因素干扰着营业员的情绪。这就要求药品营业员一到工作岗位，就要进入角色，排除各种消极情绪干扰，把微笑送给每一位药品顾客。

2. 熟客技巧 这也是常见的商业销售技巧。从客观上说，顾客有生、熟客之分。生客，熟客好做。面生客难做，主要原因是，生客对营业员信任的产生，心理隔阂的消除有一个过程。而熟客就不存在这种情况，但营业员在心理上应当没有生、熟客之分。在心理上，生客也是熟客，这叫心理熟客。在我国传统商法里，心理熟客被称为“百客百熟”，营业员若把所有顾客都看成熟客，与顾客的心理距离一下子拉近了，就容易与顾客交谈，了解顾客的购买意向，促成交易。只要把顾客看似亲人，急顾客所急，忧顾客所忧，就能取得更佳的销售效果。

3. 礼貌语技巧 包括“您好”和“请走好”两大礼貌语技巧。迎客时，说声“您好”；送客时，说声“请走好”，看似极简单的礼貌语，其实是经久不衰的惯用商业技巧。这两句礼貌语对顾客产生宾至如归的效应，也使顾客产生受尊重感。一个好的营业员都善说这两句礼貌语。在日本的许多百货公司，在营业员上岗培训中，专门安排学员练习说“您好”和“请走好”（当然日本的语言表达方式与此不同）。在我国商业部门和服务行业也开始推广运用上述两大礼貌语技巧。药品营业员每个营业日接待的顾客比较少，更有条件也更有必要说好“您好”和“请走好”。

4. 释疑技巧 这是药品销售的特殊技巧。多数顾客在选购药品时，常见的心理状态是疑惑众多，需要营业员释疑解惑。如果营业员不能满足顾客的这一要求，顾客就很难作出选购决定。因此，释疑就成为促成购买的相当重要的技巧。营业员要善于抓住药品顾客的疑惑点，还要善于运用一些医学术语予以解释，运用医学术语释疑也是一种技巧。

5. 效用技巧 这也是药品销售的特殊技巧。因为顾客极其重视药品效用，效用如何，是顾客决定是否购买的相当重要的因素。药品营业员要紧紧抓住效用展开攻心，如此便能得到很好的销售效果。当然阐述效用，要有理有据，要掌握分寸。譬如营业员碰到一个顾客

相当重视药品的副作用，也就是说顾客看重无副作用这一效用。营业员应当重点推荐那些副作用小，或无副作用的药品，或给予副作用以合理的解释，使顾客明白此副作用无关紧要。

总之，了解柜台药品销售的特点，懂得药品顾客的一般心理要求和药品顾客类型，掌握柜台药品销售的基本原则，娴熟运用柜台药品销售的技巧，是任何一个柜台药品销售营业员进行有效销售、为民服务的起码条件。

合理的陈列商品可以起到展示商品，刺激销售，方便购买，节约空间，美化购物环境的作用。



质量管理，企业的生命线

(刘原河)

大家应该知道，质量管理是企业永恒的主题，为什么我要强调“质量”这个概念呢？质量管理关键是：“人”的管理。如果能较好的调动员工的积极性，不断地培训员工，提高其素质，就能提高其工作质量，有了好的工作质量，那么高质量的药品才能得到保证，这就必须要我们每个员工、中层领导干部以至高层领导的高度重视。企业要建立完善的质量管理制度，健全配套的监督约束和考核机制。作为企业要搞好管理，制度是必不可少的，但制度的执行需要监督、考核，要激励更要有约束，这样才能确保制度制约作用的发挥，尤其是在利益分配拉开差距之后，更应该进行行之有效的监督、约束和考核，做到奖罚分明，执行力是企业质量管理体系得以正常运行的基础，使企业制度、法规落实的动力，如果没有执行力或执行力度不够，再好的管理理念、再好的制度将成为空谈。

随着国家法律法规的不断完善和健全，在日常严峻的市场竞争中，我们必须努力学习，跟上形势，在现在新的经济时代，什么才是克敌制胜的法宝呢？第一：是质量，第二：质量；第三还是质量。质量是企业的生命，通常的管理渠道和不折不扣的执行是质量管理的保证，唯有建立了充分有效的管理模式，企业才能长足发展，才能在竞争中处于有利位置，只有规范化的管理、严格把GSP的规定要求在企业中行之

有效的运行，我们只要认真去做，那么企业的经济效益，市场的前景指日可待。否则，我可以肯定的说：“你下岗去吧”！

从我做起，爱岗敬业，是我们每一个员工最基本的职责，自己在岗一分钟，就让领导放心60秒。把个人的追求放在企业的目标之中，只要我们履行好自己的职责，各项工作才能顺利开展，企业才会有更加辉煌的明天，而我们每个人也能通过自己的工作成绩，得到回报，展示了自己的才华，体现了自我价值，实现了个人的理想。比如孔祥瑞，正是在自己平凡的岗位上尽职尽责，爱岗如家，展示才华，而在2006年感动全中国。再如李华正是在试飞员这个岗位上尽职尽责，爱国如家，体现自我，才受到人们的称赞，而我们身边的老员工，更是在自己的岗位上十几年如一日，将整个青春献给了振誉。企业的兴衰与我们紧紧相连，这就必须要我们处处以维护公司的利益，及时阻止破坏公司的任何行为，同一切有损公司的言行作斗争。要象爱护我们自己的眼睛一样去爱护企业。爱岗敬业，必须落实在行动之中。“勿以小恶而为之，勿以善小而不为”在振誉药业一路高歌的今天，我们必须按照公司制定的发展计划和战略目标，尽职尽责，“企兴我荣，企衰我耻”从我做起，从现在做起，从小事做起，爱企如家，立足岗位，尽职尽责，在振誉药业这个田野上努力耕耘。2010，振誉药业将是一片硕果累累！



美白防晒误区“越吃越黑”

导读：夏日美白防晒，可是是女生们的头等大事，但是，许多女生都有一个误区：并不是所有含维生素C的食物都有防晒的作用，其实，蔬果还分感光和非感光两类，如果您要是忽略了这其中的区别，可是会越吃越黑的哦，那今天人气美食告诉您几种会越吃越黑的食物。

1、深色食物 深色的食物，也是你要注意的食物。牛奶、鸡蛋、豆腐、鱼类等浅色食物，容易令黑色素排出，也可以减轻内脏负担。与此同时，也应少食深色食物及少喝饮料，如浓茶、可乐、咖啡和朱古力等。深色食品还包括紫米、黑豆、赤豆、青豆、红菱、黑芝麻、核桃等主食，乌骨鸡、牛羊肉、猪肝、甲鱼、深色肉质的鱼类、海参等肉食。此外，还有胡萝卜、菠菜、紫萝卜头、紫色包心菜、香菇、黑木耳等。

2、油炸食物 油炸食物是许多人的心头好，闻起来香辣可口的油炸食物吃进去可是有大害处。油炸食物吃了不仅容易胖，而且内含的氧化物会加速肌肤的氧化，所以应尽量少食，如果实在忍不住的话，不妨在食用前补充一些维生素E的食物以抵抗老化，如南瓜、菠菜、胡萝卜、全麦面包、花生、芝麻、糙米等。

3、感光蔬菜 感光类食物都容易使皮肤变黑，因为它们富含铜、铁、锌等金属元素，这些金属元素可直接或间接地增加与黑色素生成有关的酪氨酸、酪氨酸酶以及多巴胺醌等物质的数量与活性。多吃这类食物会令肌肤更容易受到紫外线侵害而变黑或长斑，所以要适量的摄取。红薯、马铃薯、菠菜、韭菜、芹菜、香菜、白萝卜、豆类等，这些蔬菜让爱长斑的皮肤更容易长出色斑。一般而言，含有挥发辛辣气味和特殊气味的蔬菜大部分属于感光蔬菜。感光类水果黑名单：柠檬、木瓜、青瓜等属于感光，还有柑橘类的水果基本都感光。一般来说，表面发亮的水果大部分是属于感光的。吃了这类感光蔬果后，就该避免日晒或在晚上食用，因为像柑橘这样的水果放到晚上食用的话都成了美白强兵了哦！在盛夏季节，应该多吃一些抑制色素沉着，让皮肤变白皙的蔬菜和水果，例如猕猴桃、草莓、西红柿、卷心菜、花菜等。当皮肤受伤或烫伤恢复时，要尽量少吃感光蔬果！

4、富含酪氨酸和稀有元素的食物 研究证明，酪氨酸酶的活性与体内的铜、铁、锌等元素，密切相关。经常进食富含酪氨酸和稀有元素铜、铁、锌的食物，例如动物内脏肝、肾、甲壳类动物蛤、蟹、河螺、牡蛎，水产品乌鱼子，豆类的大豆、扁豆、青豆、赤豆，硬壳果类花生、核桃、黑芝麻以及葡萄干等，皮肤的色泽就较黑。因此住在海边的人，打渔的渔民，由于吃以上水产品较多，因此皮肤色泽较黑。

5、碱性食物与酸性食物的不均衡 平衡是自然界里最美好最健康的状态，食物的摄取也是如此。健康的人体体液呈弱碱性的，平时酸性食物与碱性食物摄入不均衡，血液会倾向酸性，从而给人体带来各种不适，促进皮肤色素斑的形成。多吃新鲜水果食用菌等食物，控制肉、酒、糖类做强酸性的食物的摄入量是保持体液呈弱碱性良好状态，防止和淡化色斑的要则。

6、添加剂 健康人的内脏会维持代谢正常，让黑色素顺利排出。而食物中过多的人工添加剂会造成内脏的负担，造成黑色素沉淀，形成黑斑、雀斑等。现代生活中，很多食物都是有添加剂的，要美白，你就要当心了，鸡精、防腐剂、和人造色素等食物添加剂，会加重内脏的负担不利于排出黑色素而导致形成黑斑及雀斑。也许，要你不吃这些你喜欢吃的食物有些困难，但是为了美白，要学会尽量克制。





夏季养生 谨防“水果病”

天气炎热，市民最喜欢进食各种水果，有的人甚至为了减肥，还把水果当饭吃。而据介绍，每到夏季，因为进食水果不当而前来医院看病的人并不少。专家提醒，夏天是各种水果上市的旺季，不仅数量大，而且品种多，但好吃之余也需节制。

水果防病也可致病

水果对健康的好处不可否认，它富含多种维生素、纤维和抗氧化剂，有助于预防疾病。但其中所含有的酸也会腐蚀牙釉质，使牙齿腐烂。当我们长期食用含酸性成分高的食物时，牙齿表面牙釉质就会脱钙，失去光泽，变成白垩色。

贪吃荔枝而上火，甚至导致发烧、口腔溃疡、便秘、齿痛的病人也很多见。尤其是现在正是荔枝的上市季节，荔枝本身糖份很高，多吃不仅容易肥胖，还容易便秘。而像杨梅、李子等酸性水果，其中所含酸性物质易导致体内偏酸，也不宜多吃。

适度食用可避免

在夏天有针对性地食用水果，可达到滋养作用，但如果不了解自己的体质和水果的属性，进食不当，反而会得“水果病”。要避免“水果病”，首先要了解水果的属性和自己的体质。专家提醒，吃水果、喝饮料一定要适度。榴莲虽是滋补果王，但并非人人适宜，尤其是阴虚体质的人不能多吃。吃荔枝时喝些淡盐水或预防性地喝些凉茶、绿豆汤或冬瓜汤等可避免“荔枝病”。有溃疡病和便秘的人，应少吃酸性水果。同时，糖尿病患者和易胀气的人，吃西瓜要控制量。

在日常生活中，吃完酸性食物后不必马上刷牙。建议在吃完酸性食物，如果汁、酸性水果、醋和酸奶等以后，一定要等1小时后刷牙。

专家们给出了如下建议：除汽水、酒、活力饮料、果汁外，还有酸味糖果、柑橘类水果等含酸度高的食物尽量要少吃；在食用酸性食物或饮料后，用水或含氟漱口水漱口能起到中和酸的作用，或在进餐时吃碱性食物也有助于中和、去除酸性物质，嚼无糖口香糖也能刺激唾液，中和、稀释酸；睡前最好不要吃酸性食物；喝饮料的时候不宜长时间吸饮，尽量快点喝，这样才能降低酸性物质对牙釉质的侵蚀。如果出现牙齿不适，最好及时到医院咨询专业医生。

口服与注射两种给药方法有什么不同？

(刘雁河)

口服是最安全方便的用药方法，也是最常用的方法。在口服某些药物时，为了避免胃酸破坏而顺利进入肠道发挥作用，还须设法特殊处理，如包肠溶衣、装肠溶胶囊及制成在胃中不能分解的化合物（如鞣酸蛋白）等。



口服方法虽然安全方便，但不能满足所有病人的需要。对于不能口服药物的昏迷病人、胃肠有病不易吸收的病人，药物本身在胃肠液中易被破坏（如青霉素、胰岛素等）的情况，口服后不能被吸收或吸收作用不明显（如链霉素口服不吸收入血，硫酸镁口服只能导泻，而注射才能产生镇静作用等）的药物，需要药物迅速奏效的紧急抢救，要求药物只作用于某一局部（如局麻等）等特殊情况，口服方法是无能为力的，必须改用注射方法。

注射是一种迅速显效的给药法，但要求相当严格。要求有特殊的给药器械（注射器等）、严格消毒，而且还有不同的注射方法。注射方法要根据不同病情，不同的剂量要求来选定。注射方法有以下几种：

- (1) 皮下或皮内注射。适用于剂量为1毫升以内的注射剂，多于预防疾病或皮内试验时采用。
- (2) 肌肉注射。比皮下注射见效快，药量在10毫升以内。某些不宜注入血管的药也采取肌肉注射。
- (3) 静脉注射。药量比肌肉注射大，在10—100毫升，除要求无菌操作外，还应无热原、无沉淀、无刺激、不得发生溶血和产生血栓等。
- (4) 静脉滴注。这就是平时讲的“打吊针”、“打点滴”、“输液”等。静脉滴注的药液量最大，一天可输注4000—5000毫升，产生治疗作用也相当快。

除以上4种注射方法外，还有鞘内注射和关节腔内注射，这就是所谓的“打封闭针”。注射给药方法，治疗显效快，但有不安全的因素，而且有一定的副作用。所以，在通过口服给药方法能达到有效治疗时，就不必采用注射方法。



买中美史克芬必得15盒
或肠虫清20盒

送

200ml舒肤佳沐浴露1瓶



活动时间：2007.7.1-2007.7.31

夏日防晒必知的太阳伞挑选方法

炎热的夏季到了，很多女性朋友包包里必备物品之一就是是一把漂亮的小伞。在日益注重健康的今天，相信很多女性朋友考虑的不仅仅是如何挑选一把漂亮的伞，更重要的是如何能买到真正的遮阳、防紫外线的产品以便保护自己娇嫩的肌肤。相信这个功能一定是各位漂亮MM最关注的部分了，但是由于缺乏专业知识，我相信很多美女都是无从判断。专业人士建议，首先看面料，二是选择品牌。正规品牌的伞按照国家都会要求每款伞上注明相应的防晒指数的。目前，国内外的标准对纺织品的防紫外线性能一般都使用UPF值，即紫外线防护系数值进行评定。UPF值是紫外线

对未防护的皮肤的平均辐射量的比值，UPF值越大，表明防紫外线性能越好。

UVB的伤害和防护已经得到彻底的研究，它可以使皮肤在短时间内晒伤、晒红(对一般人来说是25分钟左右)，现在市场上绝大多数防晒品是UVB型的，SPF就是UVB防护能力的标志。

UVA是可怕的阳光杀手，它藉着波长比较长、穿透能力强的本领，可以穿透皮肤表层，深入真皮以下组织，可以破坏胶原蛋白、弹性纤维组织等皮肤内部的微细结构，产生皱纹和幼纹，令皮肤松弛衰老。这在医学上称之为光致老化。

在阳光中紫外线的能量分布中，UVA是UVB的15倍，是令皮肤晒黑的主要原因。它能使皮肤里结合水的透明质酸含量减少，令皮肤干燥，加速黑色素形成，使肤色变黑，同时也是引起皮肤癌的重要原因。

阳光中的紫外线和普通的光线波长是不同的，而且紫外线是看不到的，你如果打一把黑色的伞，会感觉伞下黑黑的，给人的感觉会觉得防晒，但是如果你打上一把雨伞坐在那里钓上一天的鱼，你会发现你还是会晒伤，皮肤还是会红红的甚至蜕皮。总结意见认为，透光率主要考虑到眼睛的适应程度，而防紫外线指数则是看不见的，是保护健康的重要指数。

专业人士特别指出：伞面是衡量防紫外线效果的关键。并且总结以下几点：(1)棉、丝、尼龙面料都不如涤纶的好；(2)有些伞面料薄且稀疏，最好挑选织物紧密的；(3)斜纹织物最好，然后是斜纹、平纹；(4)面料颜色越深越好，专家建议，挑伞时，不妨撑开伞看地面上的影子，影子颜色深的好。

看过了最重要的几个指标，剩下的就看各位的个人喜好了。喜欢四折或者三折伞、各种款式、花色，或者便携等等方面按照各人不同需求来衡量了。





买500g阿胶2盒 **送** 1瓶900ml金龙鱼调和油



买250g阿胶4盒 **送** 1瓶900ml金龙鱼调和油

买复方阿胶浆10盒 **送** 1瓶900ml金龙鱼调和油

活动时间：送完为止

深色蔬果抗癌效果更好

新鲜的蔬菜、水果是国际公认的防病保健食物。《中国居民膳食指南》建议，每人每天要吃色彩多样的蔬菜300克~500克，水果200克~400克。但超过半数的被调查人群蔬菜摄入量不能达到健康所需；近六成成人进食的蔬果颜色单一，仅有1~2种，且很少食用紫黑色蔬果。

“深色蔬果的营养价值优于浅色，最好达到每日蔬果摄入量一半！”中山医科大学营养学教授何志谦强调，那么，哪些蔬果是深色蔬果？怎么吃才健康？

何为深色蔬果？

深色蔬果是指深绿色、红色、橙黄色、紫黑色的蔬菜、水果。常见的深绿色蔬果有：菠菜、油菜、芹菜、苦瓜、青椒、芥菜、西兰花、猕猴桃等。常见的红色、橙黄色蔬果有：西红柿、胡萝卜、南瓜、红辣椒、草莓、西瓜、菠萝等。常见的紫黑色蔬果有：黑木耳、紫菜、菌类、茄子、紫葡萄、蓝莓等。

深色蔬果营养价值优于浅色蔬果一般深色蔬果的β胡萝卜素、核黄素和维生素C含量较浅色蔬果高，而且含有更多的植物化学物。而且，色素深黑的蔬果含有丰富的多酚，是一种高效能的抗氧化物，其抗自由基的能力特别强。因此，多吃深色的水果和蔬菜，有助延缓老化、减低细胞和血管的损耗。

“吃蔬菜理想的方式是，颜色深的蔬菜大部分熟食，颜色浅而质地脆嫩的蔬菜生吃。温度不要过高，烹调方式应清淡少油。

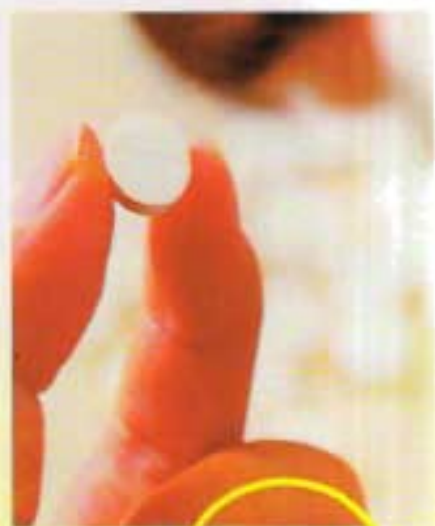


维生素C并**不能**长期服用

预防癌症的方法很多，单就维生素而言，以维生素A和C的效果最为理想。吸烟者如果缺乏维生素A容易患上肺癌。此外维生素A还可以用来预防肠癌、膀胱癌、皮肤癌以及乳腺癌等。维生素C除对癌症有预防作用外，还对致癌物质有解毒作用。

然而，药用维生素A胶丸和维生素C是不宜长期服用的。短期大量应用维生素A可致急性中毒，长期连续大量应用维生素A，可致慢性中毒。过量长期服用维生素A还容易发生肝细胞坏死或引起肝硬化，会使垂体、肾上腺、性腺、甲状腺等功能产生障碍，使肾脏形态和功能发生改变，少数患者还会出现肾小管细胞坏死、肾钙化等。

过量服用维生素C，会使痛风病患者急性发作；糖尿病患者的尿糖定性试验呈假阴性；有消化道出血病人的大便潜血试验呈假阴性，从而影响临床诊断。空腹服大量维生素C还可引起腹痛、腹泻、皮疹、胃酸过多、胃液返流。而且，大剂量维生素C还可影响多种药物的代谢作用，使个别人出现血栓等。



买钙尔奇+善存共10瓶

送

一个酒桶杯

活动时间：送完为止

这个夏天

这个夏天似乎来得比较早些， 更炎热些……

早在这个夏天还没有到来之前，就开始憧憬起一种最能表现清朗和凉爽的色彩，希望是源自天然不饰雕琢的，希望是玲珑剔透不见瑕疵的。静坐海边让夏夜的清风吹拂，倾听那片海的呼吸。可是六月的阳光肆意的挥洒，残酷烤炙着大地。在我的记忆里，从没有哪一年的六月，像今年这般热得着火，让人渴求一丝的清凉和惬意。

夏日的正午，骄阳似火一样燃烧。一颗饱满而滚烫的心，淋漓尽致地释放它的光，它的热。我仰望，它遥不可及，无法触摸却真真切切。《振奋时代》已经隔了一段很长的时间了，却找不出一个确切的理由……

这个夏天，这个六月，一场视觉盛宴，将给我们带来缤纷多彩的足球世界。爱与恨，喜与悲，在人们的心里交织。激情，成为这个夏天的主题，充斥着整个世界。足球，只有它才是主角，演绎着生死之战，让人欢笑，高歌；也让人悲痛，沉默，唯有留下祝福……



欢聚 · 感恩



庄林锋总经理在大会上作热情洋溢的发言



公司领导为来宾敬酒（中为庄振程董事长；右为庄林锋总经理；左为邢增强副总经理）



1月20日，美丽的海口阳光明媚，暖意融融。在这个承上启下，继往开来的年末岁尾，为答谢广大新老客户朋友长期以来多年来的关心、支持和厚爱，海南振普药业有限公司在海航国际商务酒店盛大举行了“感恩的心，感谢有您”2010年春节客户联谊答谢会。

本次盛典，共邀请厂家、终端客户代表700多人，会务现场恢宏盛大，气氛浓烈，喜气怡人。会务各环节中，丰厚的礼品、可口的餐点、激动人心的抽奖活动以及精彩诙谐的表演，都让每位到场嘉宾充分地感受到了振普药业的感恩之心和感激之情。

振普药业董事长庄振程在大会上作热情洋溢的发言，并向各位药界同仁的如期光临表示热烈的欢迎和诚挚的问候，向一直以来倾情关注和全力支持振普药业发展的各位供应商、终端客户以及社会各界朋友表示衷心的感谢和崇高的敬意！他说，2010年正值全球经济开始复苏、国内新医改各项政策逐步推进等利好因素，我们面临着更多的机遇和挑战。我们必须抓住新机遇，迎接新挑战，通过信息的共享，深入沟通，建立一套适应时代要求，符合市场经济规律，规范有序的药品流通秩序。我们将以高度的使命感和责任感来推进振普药业的改革和发展，在创新中完善，在完善中不断前进，与所





有客户继续携手合作，共同发展，共存共荣、共创双赢。振誉药业将始终遵循市场规律，注重社会效益，一如既往地坚持“合作共赢”之路，使彼此的联合更紧密，合作更协调，必将创造更美好的未来！

接着广州欧化药业有限公司华南大区经理秦健先生、广东利泰药业有限公司吴静先生、海南广健医药有限公司总经理何敬伟先生、海口兴龙药行杨厚坚分别在大会上发言。振誉药业总经理庄林锋也在大会上致答谢辞，他说，非常荣幸地邀请到各位长期关心和支持振誉药业发展的嘉宾、同行们，在百忙之中参加振誉药业2010年客户联谊答谢会。能够与各位新老朋友欢聚一堂、相互交流思想和工作经验、进一步的沟通与了解，深感荣幸。

今后，我们会把公司的利益与客户的利益紧密地连在一起，共同合力打造和谐、双赢的局面。继续为大家提供质优价廉的药品及完善的售后服务体系，给广大客户带来更加贴心的服务。

一场精彩的晚会在锣鼓声中拉开了序幕，台下的掌声经久不息，赞誉之声溢满会场的每一寸空间。有了精彩节目的助兴，很快便点燃了宴会的热烈火爆气氛，喝彩声、祝酒声此起彼伏，这是一个美好、热情、难忘的夜晚。穿插其中的抽奖活动更是把会场气氛一次次带入高潮，会场犹如欢乐的海洋，每一份感动，每一份精彩、每一份激动、每一份快乐充盈在所有人的心间。愉快、欢乐、和谐的气氛飘荡在整个会场。

带着一颗颗感恩的心，历时2小时30分钟的答谢会在一片欢声笑语中圆满落幕。



欢聚 · 感恩

13



会后公司领导及员工合影留念

2009年总结表彰暨 2010年新春动员大会隆重召开



斗心知秋彩呈



庄振程董事长为刘雁河副总经理颁发聘书



庄林铮总经理在大会上作2009年工作报告



新药部许尧华经理作09年工作汇报

伴随着新春佳节的喜庆气氛，2月26日晚我公司二00九年度总结表彰暨二0一0年新春动员大会在金星宾馆会议室隆重召开，大会由公司副总经理邢增强主持。

大会会场布置得隆重热烈，大会在雄壮的歌声中开始。公司董事长庄振程作了精彩的发言，他说，2009年公司为了达到规范化企业发展的目标，对一些部门的工作进行细化，职能更明确化，实行了绩效考核，各项规章制度得以完善，员工队伍的积极性和执行力有了明确的提高。这些成绩的取得都是全体员工努力的结果，是振誉团队共同的成绩。正是大家的努力和付出，让振誉药业得以不断的成长并日益成熟，振誉药业的品牌得到了越来越多客户的接受和信赖！

一直以来，公司提倡“少说实干”，杜绝一切“拖拉、扯皮、推诿、懒惰”之风。振誉药业需要营造“正面、积极、快乐、坦诚”的工作作风。在新的一年里公司要抓住发展时机，确定发展目标，发挥我们的优势，增强发展信心，加快发展速度，不断扩大市场占有率，提高市场竞争能力。另外，要吸纳更多的人才，树立企业品牌，加强内部管理，加强队伍建设，打造特色鲜明的企业文化，使公司取得更加辉煌的业绩，使整个公司形成一个家的氛围，使员工形成整体合力和积极向上拼搏精神。

接着各部门的经理分别在大会上发了言，对所在的部门进行2009年总结及2010的展望。庄林铮总经理在大会上作了2009年





工作报告，他说，今晚我们召开2009年总结表彰暨2010年新春动员大会，目的是为了总结刚刚过去的一年所取得的成绩和存在的不足，更是为了共同探讨新的发展思路。在过去的一年里，公司在大家众志成城、共同努力和积极配合下取得很好的成绩，对我们来说是一种鼓励和鞭策。

报告还从公司的销售经营、内部管理等方面作了详细的回顾总结，报告还对2010年的行业形势作了认真分析，明确了公司发展的总体目标，并对公司未来的发展提出了要求。

会上，公司副总经理邢增强宣读了振誉药业3号文件《关于表彰二00九年度先进个人的决定》，公司领导为获奖的个人颁发了奖金和荣誉证书。会上庄振程董事长还为刘雁河副总经理颁发了聘书。

通过此次动员大会，全体员工思想受到了极大的鼓舞，振誉人深深感受到了公司对员工的亲切关怀，并且对公司未来的发展充满了信心。我们大家相信，在公司全员的一致努力工作下，今年必将会缔造属于所有振誉人的不朽传奇！



大会现场



公司领导为先进个人颁发证书

海南振誉药业有限公司二00九年总结表彰暨二0一0年新春动员大会



先进个人合影

海南振誉药业有限公司二00九年总结表彰暨二0一0年新春动员大会

